• актуализация в отечественной науке и практике управления персоналом современных подходов, концепций. Адаптация зарубежных теорий и опыта управления персоналом к условиям отечественных организаций;

• глубокое исследование проблем формирования эффективных систем управления персоналом на предприятиях и в организациях различных форм собственности, масштабов деятельности, отраслевой принадлежности;

• внедрение в практику управления персоналом требований стандартов ИСО серии 9000;

• создание условий формирования высокого кадрового потенциала на предприятиях и в организациях;

• выработка механизмов совершенствования управленческих структур и рекомендаций по формированию систем управления персоналом с учетом отраслевой специфики хозяйственной деятельности организаций.

Все перечисленные задачи требуют глубокой проработки и серьезного научного подхода, базирующегося на современном понимании роли персонала в достижении целей организации.

Таким образом, наука управления персоналом прошла в своем развитии ряд этапов перехода от технократического подхода к управлению к гуманистическим и социально ориентированным моделям. Переход от классических организаций к организациям нового типа требует изменения подходов к управлению персоналом, вовлечения сотрудников в процесс принятия управленческих решений, определяющих ее дальнейшее развитие.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

[1] Спивак В. А. Организационное поведение и управление персоналом. СПб., 2001.

[2] См.: Журавлев П. В., Кулапов М. Н., Сухарев С. А. Мировой опыт в управлении персоналом: обзор зарубежных источников. М.; Екатеринбург, 1998.

[3] Там же.

[4] См.: Армстронг М. Практика управления человеческими ресурсами / пер. с англ.; под ред. С. К. Мордовина. СПб., 2007.

[5] Там же.

[6] См.: Беляцкий Н. П. Управление персоналом: учеб. пособие / Н. П. Беляцкий и др. Минск, 2000.

[7] См.: Спивак В. А. Указ. соч.

[8] См.: Беляцкий Н. П. Указ. соч.

[9] См.: Гаузнер Н. Инновационная стадия развития: новая модель использования человеческих ресурсов // Проблемы теории и практики управления. 1997. № 1. С. 34–41.

Поступила в редакцию 16.01.13.

Владимир Леонидович Клюня – доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой экономической теории.

Мария Владимировна Варакулина – старший преподаватель кафедры экономики и управления БрГУ им. А. С. Пушкина.

В. Н. АНАНЬЕВА

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СБОРА ИСХОДНЫХ ДАННЫХ ДЛЯ РАЗРАБОТКИ МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ ВЛИЯНИЯ ТАМОЖЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА МАКРОЭКОНОМИЧЕСКУЮ ЭФФЕКТИВНОСТЬ

Предлагаются новые подходы к сбору исходных данных для разработки методики оценки влияния таможенной деятельности на макроэкономическую эффективность, в качестве которых можно использовать систему таблиц «Затраты – Выпуск». Такой подход позволит обеспечить комплексную оценку экономической эффективности работы таможенных органов. Для описания и анализа макроэкономических процессов использована Система национальных счетов (СНС) – совокупность взаимоувязанных агрегированных показателей. На их основе рассмотрена динамика ВВП Республики Беларусь в 2001–2011 гг.

Ключевые слова: система национальных счетов; национальный доход; ставка эффективного тарифа; добавленная стоимость; симметричная таблица «Затраты – Выпуск».

The article presents new methodological approaches to base data collection for the development of methods for valuation of customs activity influence on the macroeconomic efficiency, «Input – Output» table system as basic data is proposed to use. This approach can provide a comprehensive valuation of the economic efficiency of the customs authorities. The System of National Accounts (SNA) – a set of interrelated aggregates – is used to describe and analyze macroeconomic processes. Dynamics of GDP of the Republic of Belarus in 2001–2011 is observed on them.

Key words: system of national accounts; national income; effective tariff rate; added value; «Input – Output» symmetric table.

На основании проведенного анализа существующих подходов к оценке экономической эффективности таможенной деятельности нами было установлено, что ни один из них не позволяет без значительного искажения информации провести оценку на макроэкономическом уровне. Для комплексной оценки экономической эффективности таможенной деятельности предлагается использовать количественные и качественные показатели с их дифференциацией в случае необходимости для разных уровней управления и типов таможенных отношений. Оценка должна проводиться во взаимоувязке с функциональной ролью таможенных органов в экономической системе. При этом, учитывая особенности экономической оценки эффективности деятельности таможенных органов и состояние исследуемой проблемы, необходимо внести изменения в методическое обеспечение анализа и экономической оценки их деятельности. Решение такой проблемы требует провести ревизию методологии

сбора исходных данных для разработки методики оценки влияния таможенной деятельности на макроэкономическую эффективность.

Оценка экономической эффективности деятельности таможенных органов должна осуществляться исходя прежде всего из того, какой вклад она вносит в решение государственных стратегических задач. Таможня – часть системы народного хозяйства страны, а это значит, что ее целевые установки и соответственно деятельность в стратегическом, тактическом и оперативном планах должны быть органично «встроены» в программу социально-экономического развития страны. При этом степень этой «встроенности», выраженная в соответствующих макро- и микроэкономических результатах деятельности таможни, и должна являться объектом оценки ее экономической эффективности.

Проблемы экономики можно изучать как на уровне отдельных хозяйственных единиц, таких как фирмы, домашние хозяйства, отрасли, так и в масштабе всего национального хозяйства и его составляющих. Раздел науки о хозяйстве в целом, проблемах экономического роста и занятости, возможностях и работе хозяйственного механизма, функциях государства и экономической политике называется макроэкономикой. Для ее анализа необходима система показателей, дающих полноценную картину хозяйственной жизни в стране и возможность проведения сравнительного анализа экономического развития отдельных национальных хозяйств и сложных мирохозяйственных связей. В качестве таковой в мировой практике используется Система национальных счетов (СНС) – совокупность взаимоувязанных агрегированных показателей, применяемых для описания и анализа макроэкономических процессов. Она дает сведения о всех стадиях экономического кругооборота: производстве и обмене, первичном и вторичном распределении (перераспределении), потреблении и сбережении (накоплении). СНС – это универсальный экономико-статистический язык, содействующий распространению сравнимых в международном плане данных о важнейших показателях мировой экономики[1].

В Республике Беларусь, как и в других странах с переходной экономикой, применение СНС стало возможным благодаря трансформации экономических процессов и, как следствие, возникшей необходимости использования такой системы показателей, которая адекватно описывает структуру и механизм функционирования рыночной экономики.

Центральным показателем СНС является валовой внутренний продукт (ВВП) – стоимость конечных товаров и услуг, произведенных резидентами данной страны за определенный период времени, в ценах конечного покупателя[2]. Второй важнейший макроэкономический показатель – валовой национальный продукт (ВНП). Разница между ВВП и ВНП состоит в том, что ВВП подсчитывается по территориальному принципу, т. е. учитывает совокупную стоимость продукции сфер материального производства и услуг независимо от национальной принадлежности предприятий, расположенных на территории данной страны[3].

Следующий важный показатель СНС – национальный доход. Он может быть исчислен на валовой или чистой основе, т. е. до или после вычета потребления основного капитала. Национальный доход – это сумма первичных доходов, полученных резидентами данной страны; первичные доходы включают оплату труда, прибыль, доходы от собственности, налоги на производство и импорт. Он отличается от внутреннего продукта на величину сальдо первичных доходов, полученных из-за границы или переданных за рубеж, т. е. количественно. С точки зрения содержания различие между этими показателями состоит в том, что внутренний продукт (валовой или чистый) характеризует поток товаров и услуг (конечных), а национальный доход – поток доходов (первичных). Намного реже применяется показатель чистый внутренний продукт, который представляет собой разницу между валовым внутренним продуктом и величиной амортизационных отчислений[4].

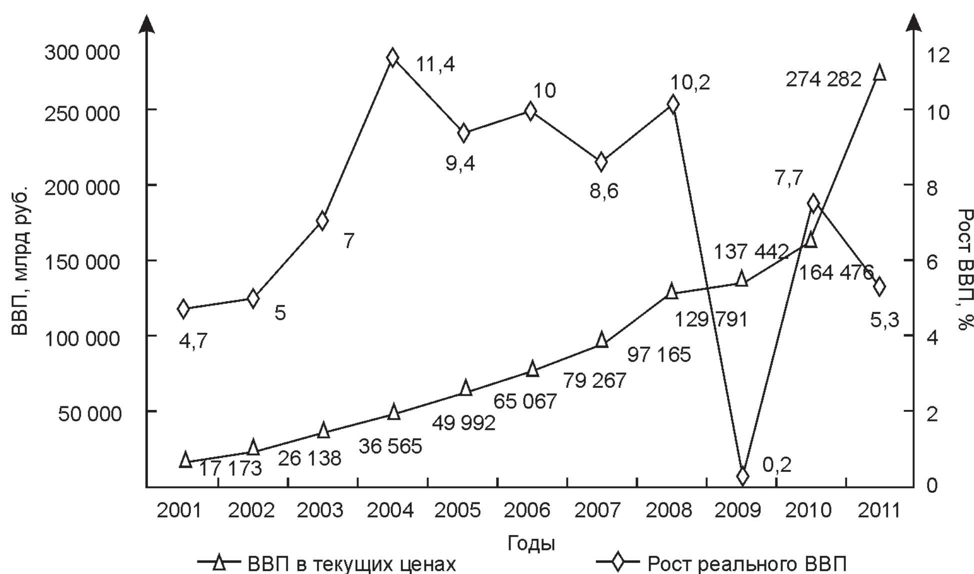
Система национальных счетов обеспечивает возможность получения наиболее общих характеристик экономических процессов, протекающих в том или ином государстве. В целом же экономическое развитие общества – противоречивый и трудноизмеряемый процесс, который не может происходить прямолинейно, по восходящей линии, он характеризуется неравномерностью, включая периоды роста и спада, количественные и качественные изменения в экономике, положительные и отрицательные тенденции. В связи с трудностями измерения экономического развития в макроэкономике чаще всего анализируют экономический рост, который является его частью. Он выражается непосредственно в количественном увеличении ВВП и его составляющих. На макроэкономическом уровне основными годовыми показателями экономического роста считаются[5]: прирост объема ВВП; темпы роста ВВП в расчете на душу населения; темпы роста производства основных отраслей экономики.

Экономический рост может измеряться как в физическом выражении (физический рост), так и в стоимостном (стоимостный рост). Первый способ более надежен (позволяет исключить воздействие инфляции), но не универсален (трудно вывести общий показатель для производства разных изделий). Второй способ употребляется чаще, однако не всегда можно до конца «очистить» его от инфляции. В статистике ряда стран измеряют макроэкономический рост при увеличении выпуска наиболее важных для экономики товаров, используя при этом их доли в общем объеме производства.

На рисунке представлены данные о валовом внутреннем продукте Республики Беларусь и темпах его роста за 2001–2011 гг.

Общепринятой является практика расчета ВВП тремя способами[6]:

– ВВП по отраслям (по производству) рассчитывается как сумма добавленных стоимостей всех отраслей национальной экономики, в том числе сферы услуг;



Динамика ВВП Республики Беларусь в 2001–2011 гг.

– ВВП по расходам (по методам использования) определяется как сумма конечных потребительских расходов на товары и услуги, государственных закупок товаров и услуг, валового накопления, сальдо экспорта и импорта товаров и услуг;

– ВВП по источникам доходов рассчитывается как сумма оплаты труда, валовой прибыли и чистых налогов.

В Республике Беларусь ВВП рассчитывается двумя методами[7]:

– производственным в постоянных ценах;

– использования в постоянных ценах.

1. Расчет ВВП производственным методом в постоянных ценах.

ВВП рассчитывается как сумма валовой добавленной стоимости видов экономической деятельности и чистых налогов на продукты.

Основным методом расчета валовой добавленной стоимости в постоянных ценах является двойное дефлятирование, при котором ее величина определяется как разность между стоимостями выпуска и промежуточного потребления, рассчитанными в постоянных ценах.

Для нахождения ВВП в постоянных ценах методом двойного дефлятирования необходимо произвести расчеты[8]:

1) выпуска по видам экономической деятельности;

2) промежуточного потребления по видам экономической деятельности;

3) валовой добавленной стоимости по видам экономической деятельности;

4) налогов и субсидий на продукты;

5) налога на импорт;

6) ВВП как суммы валовой добавленной стоимости видов экономической деятельности плюс налоги на продукты минус субсидии на них.

Добавленная стоимость – это стоимость, созданная в процессе производства на данном предприятии и охватывающая его реальный вклад в создание стоимости конкретного продукта, т. е. заработную плату, прибыль и амортизацию. Поэтому стоимость приобретенных у поставщиков сырья и материалов, в создании которых предприятие не принимало участия, в добавленную стоимость продукта не включается[9]. Иначе говоря, добавленная стоимость – это валовая продукция предприятия (или рыночная цена выпущенной продукции) без текущих материальных издержек, но с включением в нее отчислений на амортизацию, так как основные фонды предприятия принимают участие в создании новой стоимости производимой продукции.

Эти величины добавленной стоимости при суммировании их по всем отраслям и производствам и дают итоговые показатели ВВП, свободные от повторного счета. В СНС в состав добавленной стоимости включаются амортизация, заработная плата, прибыли корпораций и некорпорированных предприятий, полученная ими рента, процент на ссудный капитал, а также так называемые чистые налоги или чистый экспорт.

К чистым налогам на продукты и импорт относят косвенные налоги на эти товары и услуги, к чистому экспорту – экспорт товаров и услуг за вычетом их импорта. От них несколько отличаются чистые налоги на производство и импорт. При расчете сумм счетов и ВВП чистые налоги или чистый экспорт часто добавляют отдельной строкой для того, чтобы разные счета или подсчитанные разными способами показатели ВВП сходились, так как не во всех расчетах учитываются косвенные налоги, субсидии и сальдо внешней торговли товарами и услугами.

2. Расчет ВВП методом использования в постоянных ценах.

Рассчитанный по этому методу ВВП представляет собой сумму расходов на конечное потребление, валовое накопление и чистый экспорт товаров и услуг.

Расчет ВВП методом использования в постоянных ценах осуществляется суммированием его составляющих[10]:

– расходов на конечное потребление домашних хозяйств;

– расходов на конечное потребление государственных организаций;

– расходов на конечное потребление некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства;

– валового накопления основного капитала;

– изменения запасов материальных оборотных средств;

– экспорта товаров и услуг;

– импорта товаров и услуг.

На экономический рост большое влияние оказывает политика государства, стимулирующая или фактически тормозящая его. Важное значение имеют внешние аспекты, в том числе участие в международном разделении труда и экономической интеграции, степень открытости экономики мировому хозяйству.

Степень участия национального государства на мировом рынке определяется на основании экспортной, импортной и внешнеторговой квот[11]:

$$К_{э} = \frac{Э}{ВВП} 100\ \%,$$

где Э – объем экспорта товаров;

$$К_{и} = \frac{И}{ВВП} 100\ \%,$$

где И – объем импорта товаров;

$$К_{вт} = \frac{ВТ(Э+И)}{ВВП} 100\ \%,$$

где ВТ – внешнеторговый оборот.

На структуру национальной экономики влияет расширение производства продукции, предназначенной для экспорта, и стабилизация ситуации с импортом. Экономическая выгода для государства от участия в международном обмене определяется экономией времени и общим повышением производительности труда, достигаемыми путем использования закона стоимости, проявляющегося в различиях между национальной и интернациональной стоимостью производимой продукции.

И здесь особая роль отводится политике эффективной тарифной защиты, представляющей собой применение низких ставок импортных пошлин на ввозимые сырье и комплектующие и высоких ставок импортных пошлин на конечную продукцию. В данном случае исходят из того, что степень защиты предприятий отдельной отрасли зависит от уровня ставок тарифа как на их продукцию, так и на импортируемые этими предприятиями средства производства – сырье, материалы, комплектующие и т. д. Таким образом, принцип эффективного тарифа предполагает, что необходимо принимать во внимание ставки пошлин на конечную продукцию предприятий отрасли и на товары, которые для данной отрасли представляют собой элементы затрат, входящих в промежуточное потребление.

Размер эффективного, или фактического, уровня тарифа (уровень эффективной тарифной защиты) определяется как отношение величины добавленной стоимости при данном уровне таможенных пошлин к ее размеру в базовом варианте[12], в качестве которого принимают условия свободной торговли, т. е. отсутствие тарифов вообще.

Ставка эффективного тарифа – величина, характеризующая, насколько импортный тариф способствует увеличению стоимости товара в процессе его обработки, и зависящая от разницы уровней ставок импортных пошлин на готовую продукцию и импортируемые сырье и компоненты и их удельного веса в стоимости конечного изделия[13].

Анализ вышеизложенного позволил сделать вывод о том, что для разработки методики оценки влияния таможенной деятельности в Республике Беларусь на макроэкономическую эффективность целесообразно в качестве исходных данных использовать систему таблиц «Затраты – Выпуск» за период с 2001 по 2011 г.

Данная система является неотъемлемой частью СНС[14] и представляет собой совокупность взаимосвязанных таблиц, содержащих подробные характеристики выпуска и использования товаров и услуг, а также доходов, полученных в процессе производства.

Она формируется на основании соответствующей методики и служит координирующей основой для используемых в СНС классификаций, определений и применяемых методологий расчетов макроэкономических показателей.

В соответствии с международными стандартами в области статистики система таблиц «Затраты – Выпуск» включает:[15]

1. Таблицу ресурсов товаров и услуг в экономике Республики Беларусь.
2. Таблицу использования товаров и услуг в экономике Республики Беларусь в ценах покупателей.
3. Таблицу использования товаров и услуг в экономике Республики Беларусь в основных ценах, содержащую разделы:
– использование отечественных товаров и услуг в основных ценах;
– использование импортных товаров и услуг;
– транспортные наценки;
– торгово-посреднические наценки;
– чистые налоги на продукты.
4. Симметричную таблицу «Затраты – Выпуск» в основных ценах.
5. Аналитические показатели таблицы ресурсов товаров и услуг в экономике Республики Беларусь, включающие:
– структуру производства в отраслях экономики;
– структуру формирования ресурсов товаров и услуг в основных ценах;
– структуру ресурсов товаров и услуг в ценах покупателей.
6. Аналитические показатели таблицы использования товаров и услуг в экономике Республики Беларусь в ценах покупателей, содержащие:
– продуктовую структуру промежуточного потребления;
– продуктовую структуру функциональных элементов конечного спроса;
– отраслевую структуру промежуточного спроса;
– функциональную структуру конечного спроса;
– структуру использования товаров и услуг в ценах покупателей;
– поэлементную структуру добавленной стоимости по отраслям экономики;
– отраслевую структуру элементов добавленной стоимости.
7. Аналитические показатели таблицы использования товаров и услуг в экономике Республики Беларусь в основных ценах, включающие:
– продуктовую структуру промежуточного потребления;
– продуктовую структуру функциональных элементов конечного спроса;
– отраслевую структуру промежуточного спроса;
– функциональную структуру конечного спроса;
– структуру использования товаров и услуг в основных ценах;
– продуктовую структуру затрат отечественных товаров и услуг;
– продуктовую структуру функциональных элементов конечного спроса на отечественные товары и услуги;
– отраслевую структуру промежуточного спроса на отечественные товары и услуги;
– функциональную структуру конечного спроса на отечественные товары и услуги;
– структуру использования отечественных товаров и услуг;
– продуктовую структуру затрат импортных товаров и услуг;
– продуктовую структуру функциональных элементов конечного спроса на импортные товары и услуги;
– отраслевую структуру промежуточного спроса на импортные товары и услуги;
– функциональную структуру конечного спроса на импортные товары и услуги;
– структуру использования импортных товаров и услуг.
8. Коэффициенты прямых и полных затрат.

Таблица ресурсов товаров и услуг отражает отраслевой товарный состав и формирование ресурсов товаров и услуг в основных ценах за счет внутреннего производства и импорта, а также наиболее важные компоненты, характеризующие переход от основных цен к покупательским по каждой группе товаров и услуг, – транспортные, торгово-посреднические наценки и чистые налоги на продукты.

Налоги на продукты уплачиваются за единицу товара или услуги пропорционально количеству или стоимости товаров и услуг, производимых, продаваемых или импортируемых резидентами Республики Беларусь. К ним относятся: налог на добавленную стоимость; акцизы; налог с продаж; налог на услуги; налог на приобретение транспортных средств; таможенные пошлины (ввозные и вывозные); налог на игорный бизнес; сбор с заготовителей; сбор в республиканский фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции, продовольствия и аграрной науки; налог с пользователей автомобильных дорог; другие налоги на продукты.

Таблица использования товаров и услуг характеризует их применение в отраслях экономики как на стадиях промежуточного, так и конечного потребления, валовое накопление и экспорт. Кроме того, в ней отражено образование добавленной стоимости по отраслям экономики.

Принципы формирования этих таблиц тесно связаны с методологией статистического наблюдения и действующими классификациями продукции отраслей экономики.

Таблица использования товаров и услуг состоит из трех частей (квадрантов), различных по своему экономическому содержанию.

I квадрант характеризует производственные взаимосвязи типа «продукт – отрасль». Отрасль представляет собой совокупность предприятий и организаций, объединенных в одно целое в соответствии с действующим в настоящее время общесоюзным классификатором отраслей народного хозяйства. Продукт – совокупность однородных товаров и услуг данного вида, произведенных в различных отраслях экономики. Таким образом, каждый элемент I квадранта отражает затраты *i*-го вида товара (услуги) на производство продукции *j*-й отрасли.

II квадрант определяет конечный спрос по его функциональным элементам (расходам на конечное потребление, валовое накопление и экспорт) в разрезе выделенных групп товаров и услуг.

III квадрант характеризует состав валовой добавленной стоимости (оплату труда, валовую прибыль, валовой смешанный доход, другие налоги и субсидии на производство) по отраслям экономики.

С точки зрения цен, с помощью которых описываются воспроизводственные пропорции, таблица использования может быть составлена в ценах покупателей и в основных ценах.

В таблице использования в ценах покупателей ресурсы каждой группы товаров и услуг в I и II квадрантах отражаются в этих ценах и содержат помимо основной цены торгово-посреднические, транспортные наценки и чистые налоги на продукты. Итоги столбцов по каждой отрасли как сумма показателей I и III квадрантов характеризуют выпуск по отраслям в основных ценах.

В таблице использования в основных ценах ресурсы каждой группы товаров и услуг в I и II квадрантах отражаются в основных ценах, т. е. за вычетом транспортных, торгово-посреднических наценок и чистых налогов на продукты. Общие итоги указанных наценок и чистых налогов на продукты, использованное сырье, материалы, топливо, энергию и т. д. в каждой отрасли показываются в соответствующих строках I и II квадрантов. Результаты промежуточного потребления по отраслям экономики отражены в ценах покупателей, а выпуски отраслей – в основных ценах.

Для перехода от одной таблицы к другой из каждого элемента I и II квадрантов таблицы использования в ценах покупателей вычитаются транспортные, торгово-посреднические наценки и чистые налоги на продукты и переносятся в соответствующие строки наценок и чистых налогов на продукты, товары и услуги в таблице использования в основных ценах.

В таблицах использования товаров и услуг в ценах покупателей и в основных ценах показатели потребления ресурсов содержат сведения как об отечественных, так и импортных товарах и услугах.

Импорт товаров и услуг в таблицах «Затраты – Выпуск» показан в ценах СИФ, которые включают стоимость товаров (услуг) и расходы по их страхованию и транспортировке до границы страны-импортера, но не учитывают пошлины и налоги на импорт. Экспорт отражен в ценах ФОБ, рассматриваемых в качестве особых цен покупателя применительно к экспортным потокам. Эти цены включают стоимость товара (услуги), все расходы по доставке до границы страны-экспортера и экспортные пошлины.

Симметричная таблица «Затраты – Выпуск», более известная среди пользователей статистической информации как межотраслевой баланс производства и использования товаров и услуг, устанавливает производственные связи типа «продукт – продукт» и используется для осуществления прогнозных и сценарных расчетов развития экономики на основе коэффициентов полных затрат.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

[1] См.: Лашкевич Н. М. Международная торговля: учеб.-метод. комплекс. Минск, 2010.

[2] См.: Методика по расчету валового внутреннего продукта в постоянных ценах: постановление Нац. стат. комитета Респ. Беларусь, 13 дек. 2010 г. № 261.

[3] См.: Экономика / под ред. А. С. Булатова. М., 1999.

[4] См.: Экономика…

[5] См.: Лашкевич Н. М. Указ. соч.

[6] См.: Экономика…

[7] См.: Методика по расчету валового внутреннего продукта…

[8] Там же.

[9] См.: Методика по расчету валового внутреннего продукта…; Об утверждении методических рекомендаций по расчету добавленной стоимости и добавленной стоимости на одного среднесписочного работника (производительности труда по добавленной стоимости) на уровне организации: постановление М-ва экономики Респ. Беларусь и М-ва труда и социальной защиты Респ. Беларусь, 31 мая 2012 г. № 48/71.

[10] См.: Методика по расчету валового внутреннего продукта…

[11] См.: Лашкевич Н. М. Международная торговля: учеб.-метод. комплекс. Минск, 2010.

[12] Там же.

[13] Там же.

[14] См.: Национальные счета Республики Беларусь за 1990–1998 годы / М-во статистики и анализа Респ. Беларусь. Минск, 1999.

[15] См.: Об утверждении Методики по формированию системы таблиц «Затраты – Выпуск»: приказ М-ва статистики и анализа Респ. Беларусь, 10 авг. 2006 г. № 181 [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.levonevski.net/pravo/norm2009/num14/d14777/index.html. Дата доступа: 06.12.2012; Методика по формированию системы таблиц «Затраты – Выпуск»: постановление Нац. стат. комитета Респ. Беларусь, 12 марта 2011 г. № 31.

Поступила в редакцию 19.12.12.

Валентина Николаевна Ананьева – аспирантка кафедры «Таможенное дело» БНТУ. Научный руководитель – доктор экономических наук, заведующий кафедрой экономики и права БНТУ С. Ю. Солодовников.